



## Solution Selling für SaaS & Cloud Services – internationale Webinare für die Sales Force von ownCloud

ownCloud ([www.owncloud.com/de](http://www.owncloud.com/de)) bietet Unternehmen, die auf höchste Sicherheit beim internen und externen Austausch von vertraulichen Daten angewiesen sind, eine On-Premise-Plattform für Filesync und -share, um mehr Transparenz und Kontrolle bei der Verwaltung sensibler Daten zu schaffen. ownCloud hat seinen Hauptsitz in Lexington, MA (USA), die europäische Zentrale befindet sich in Nürnberg.

Die Bevermann Consulting GmbH hat im Sommer 2015 ein neues webbasierendes Vertriebstrainingsformat speziell für SaaS & Cloud Services entwickelt und erfolgreich bei der ownCloud erprobt. Für das internationale Vertriebsteam der ownCloud wurde eine Webinarreihe entwickelt und in den zwei Kernregionen Europa und USA mit sehr gutem Feedback durchgeführt. Das Training fokussiert sich auf methodisches Vorgehen und individuelles Vertriebsverhalten beim Lösungsverkauf speziell von SaaS & Cloud Services und bildet die Basis für ein kontinuierliches unternehmensinternes Vertriebstrainingsprogramm bei ownCloud.

Andrea Mörike, Vertriebsdirektorin EMEA dazu „Die Frage war, ob es Sven Bevermann gelingen würde, die Teilnehmer auch über eine Websession zu involvieren. Darüber hinaus war die Skepsis bei den US-amerikanischen Kollegen groß: ein deutscher Trainer, der die weltberühmten US-amerikanischen Sales Methoden adaptiert hat und nach USA reimportiert? Schon nach der ersten Session war klar, dass wir es hier mit einem Profi zu tun hatten und alle Vorbehalte unberechtigt waren. Das Training war ein großer Erfolg und wir zehren heute noch davon“.

Die Bevermann Gruppe leistet Managed Sales Services zur Steigerung Ihres Vermarktungserfolgs. Unsere Referenzen sind Hightech-Hersteller und Dienstleister, die mit uns ihre Märkte, Kunden, Partner und Portfolio international entwickeln und dadurch mehr Wachstum erreichen. Die Bevermann Gruppe entwickelt und realisiert seit 2000 internationale Mitarbeiterentwicklungsprogramme, Trainings und Coaching für Leadership, Vertrieb, Marketing und Service. In mehr als 1.000 Seminaren und Workshops wurden in allen wichtigen Weltsprachen mehr als 10.000 Führungskräfte, Verkäufer und Servicemitarbeiter weitergebildet.